



Carta del CEO

ENRIQUE SELVA BELLVÍS
CEO UMBRELLA GLOBAL ENERGY

Estimados inversores y socios,

El sector energético avanza hacia un modelo en el que la integración y la gestión eficiente de la energía se consolidan como los principales motores de creación de valor. La capacidad de articular soluciones energéticas completas, que combinan infraestructura, tecnología y gestión, se ha convertido en una ventaja competitiva a largo plazo.

Umbrella desarrolla su estrategia con esa convicción, **anticipándose a una evolución del mercado que hoy se confirma**. Esa visión estratégica es la que se refleja en nuestro modelo de negocio.

Hoy, **Umbrella es una plataforma energética global integrada**, con una propuesta difícil de replicar, que combina generación renovable, almacenamiento inteligente, tecnología avanzada y electromovilidad para ofrecer soluciones energéticas completas y escalables.

Esta integración real de capacidades constituye la base de nuestro modelo de creación de valor y nos permite gestionar los activos con mayor eficiencia, reducir riesgos y optimizar retornos en un entorno energético cada vez más exigente.

Dentro de este modelo, **el almacenamiento energético y la gestión inteligente de la energía juegan un papel cada vez más relevante**. La capacidad de aportar eficiencia, estabilidad y control en entornos energéticos complejos se ha convertido en una palanca estratégica clave para la competitividad industrial y para el desarrollo de soluciones energéticas sostenibles a largo plazo.

El año que comienza será clave para consolidar nuestra estrategia y seguir avanzando en el **Plan Umbrella Next 2025-2028**. Nuestro objetivo es claro: posicionar a Umbrella como un referente en soluciones energéticas integradas, con un enfoque decidido en la creación de valor sostenible para el accionista.

El ejercicio 2025 ha marcado un punto de inflexión definitivo en la evolución del grupo. Ha sido el año en el que hemos pasado de la transformación a la ejecución, materializando los pilares de nuestro modelo integrado y comenzando a capturar valor de forma tangible.

“Umbrella ha construido un modelo integrado orientado a capturar valor en el nuevo equilibrio energético.”



Durante este periodo, hemos completado la entrada en operación de nuestra cartera solar en España, alcanzando **64 MWp operativos**, lo que supone el inicio efectivo de la generación de ingresos recurrentes como Productor Independiente de Energía (IPP). Este hito valida la hoja de ruta iniciada tras nuestra salida a Bolsa y refuerza la solidez industrial del grupo.



En paralelo, hemos avanzado en nuestra estrategia internacional, con proyectos híbridos en Reino Unido, el desarrollo del pipeline en Europa del Este y la consolidación de Chile como mercado estratégico. Destaca especialmente la firma de un **contrato estratégico por 73,6 millones de euros** con un grupo industrial líder, para el desarrollo de una plataforma energética híbrida que integra **80 MWp** de generación fotovoltaica, **366 MWh** de almacenamiento en baterías y una solución tecnológica avanzada de gestión inteligente de la energía. Se trata de un proyecto de alto valor añadido que ejemplifica nuestra capacidad para ofrecer soluciones integradas, escalables y orientadas a maximizar la autonomía, la estabilidad de suministro y la eficiencia energética.

A nuestros inversores y socios, quiero agradecerles la confianza continuada en Umbrella. Afrontamos este nuevo ejercicio con ambición, pero también con prudencia, convencidos de que la combinación de foco estratégico, ejecución rigurosa y compromiso es la mejor base para seguir construyendo el futuro del grupo.

Atentamente,

Enrique Selva Bellvís
CEO Umbrella Global Energy